

## Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitch-Veranstaltung

Firmenname	EDI GmbH - Engineering Data Intelligence
Profil-Nr.	S-1349
Tätigkeitsfelder	KI, Green Industry, Digital Technologies, Energy
Grundidee / Thema	Wir reduzieren die Kosten und den CO2-Ausstoß von Müllverbrennungsanlagen durch intelligentes Müllbunkermanagement durch KI-basierte Brennwert-Klassifizierung des angelieferten Mülls in Verbindung mit realtime Datenanalyse der Anlagensteuerung.
USP / Alleinstellungsmerkmal	Wir erkennen den Brennwert des Mülls früher in der Prozesskette als bestehende Systeme: direkt beim Abladen der LKWs. In Kombination mit den Daten aus der Anlagensteuerung gewährleisten wir eine präzisere und effizientere Homogenisierung des Mülls.

### Geschäftsidee

Erkanntes Problem	Täglich werden weltweit Millionen Kubikmeter Erdgas unnötigerweise in Müllverbrennungsanlagen verbrannt. Dies geschieht, da der angelieferte Müll unterschiedliche Brennwerte aufweist: manches brennt schlecht, Erdgas wird als Stützfeuerung gebraucht.
Problemlösung	Bei einer intelligenten Vermischung des verschiedenartigen Mülls vor dem Verbrennen können ca. 80% Erdgas eingespart werden. Dazu wird mittels eines KI-basierten Systems der angelieferte Müll klassifiziert und der Weg durch den Müllbunker getrackt.
Geschäftsmodell	Die Haupteinnahmen werden aus einem Lizenzmodell generiert: pro Müllbunker, der mit unserem KI-System ausgerüstet wird, wird eine monatliche Lizenz fällig. Nebeneinnahmen werden aus Projektgeschäft (KI-Beratung, Prozessoptimierung) generiert.
Strategie	Die Hürde zum Ausprobieren des Systems wird durch ein autarkes „Einstiegsmodell“ (reduzierter Funktionsumfang), das lediglich Strom benötigt, gering gehalten. Die Weiteren Ausbaustufen werden direkt an die Anlagensteuerung angebunden.

### Kapital

Kapitalbedarf	500.000 €
Kapital von Investor eingebracht?	Nein

HTGF? INVEST? PRESEED? andere?	Mit HTGF in Kontakt
-----------------------------------	---------------------

## Markt

Marktvolumen	1.000.000.000 €
Proof of Market	Erbracht
Umsatz letzte 2 Jahre	-
Anz. zahlende Kunden bislang	-
Erw. Umsatz in 4 Jahren	ca. 1 million / Jahr
Wettbewerb	Aktuell sind keine Systeme bekannt, die direkt bei der Anlieferung Klassifizieren können. Andere Firmen erkennen den Brennwert des Mülls weiter Prozessabwärts. Dann ist es jedoch häufig "zu spät".
Vertriebswege / Art Marketing	<p>Vertrieb: Evtl. kann die MVV als Partner gewonnen werden. Dies würde ermöglichen, dass MVV dieses System mit dem bestehenden Vertrieb sehr schnell in die Breite bringen können. Daneben nehmen wir Kontakt mit weiteren Betreibern von Müllverbrennungsanlagen auf.</p> <p>Marketing: Aktuell arbeiten wir innerhalb eines Forschungsprojekts mit der MVV Energie zusammen. Wir haben ein Pilotsystem in Mannheim installiert. Mit der MVV als Pilotkunde wird das Marketing (Messen, Konferenzen, Events) eine große Glaubwürdigkeit aufweisen.</p>

## Leistungserstellung

Proof of Concept?	Erbracht
Arbeit am Vorhaben seit	01.01.2020
Zukünftige Milestones	Zunächst wird das Pilotsystem bei der Müllverbrennungsanlage der MVV in Mannheim finalisiert. Danach wird die Entwicklung des Einstiegsmodells anstehen. MVV wird als Pilotkunde gewonnen und wir rüsten die weiteren Anlagen aus.

## Controlling

Controlling intern vorhanden?	Ja
Ergebnisplanung vorhanden?	Nein
Liquiditätsplanung vorhanden?	Ja
SWOT vorhanden?	Ja
Kostenblöcke	Die Kosten für das Spinoff werden gering gehalten, da die IT Fachkräfte bei der EDI GmbH angestellt bleiben. Dadurch wird verhindert, dass das Spinoff einen großen Personalstamm aufbauen muss. Lediglich Vertriebler und Management werden angestellt.

StartersCapital c/o DNC GmbH

www.starterscapital.de hello@starterscapital.de +49 - 621 – 40147611

PALATINA und StartersCapital haften nicht für die Richtigkeit der hier dargestellten Aussagen.

Erwart. Gewinn in 4 Jahren (gesamt)	ca. 200k
--	----------

### Zusätzliche Informationen

Gründungsmotivation	Wir haben die EDI GmbH 2015 gegründet, um generische Module für die Bereiche IoT und KI zu entwickeln und verschiedene Anwendungsfelder auszuloten. Nun ist es so weit das erste Spinoff unserer Firma mit unserer Technologie auf den Weg zu schicken.
Kurzbeschr. des Gründerteams	Das Gründerteam hat 2015 die EDI GmbH – Engineering Data Intelligence (seit Gründung profitabel) gegründet, die bis heute im Privatbesitz der drei Gründer ist. Es wird Spinoff der EDI GmbH gegründet, das sich auf den Case „Waste2Energy“ fokussiert.