

## Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitching-Veranstaltung

Firmenname	FUSE-AI GmbH
Profil-Nr.	S-0698
Tätigkeitsfelder	Healthcare, KI, LifeScience, IT, MedTech, Digital Technologies
Grundidee / Thema	Wir entwickeln KI Assistenzsysteme für Radiologen.
USP / Alleinstellungsmerkmal	Unser KI Backbone ist als Serverlösung sofort einsetzbar.

### Geschäftsidee

Erkanntes Problem	Wir wollen die aktuelle Fehlerrate von bis zu 14% bei der Befundung von Krebs in MRT's und Ct's reduzieren. Weil aktuell in 1.000 Fällen ca. 140 mal Tumore übersehen werden, erhalten Patienten bislang keine Therapie.
Problemlösung	Unsere KI-Software hilft über Bilderkennung Läsionen in den MRTs sicherer zu identifizieren. Im Zusammenspiel von Arzt und KI-Software können wir die Fehlerrate auf ca. 1% reduzieren - und geben damit vielen Krebspatienten mehr Hoffnung auf Heilung.
Geschäftsmodell	Wir rechnen mit 7 € per Fall ab. Für Europa liegt die Schätzung bei 500 Mio Befunden. Der Verkauf von Daten an die Pharmaindustrie ist noch nicht eingerechnet.
Strategie	Die Radiologiepraxis kann mit unserer Software den Befundungsprozess zeitlich bis zu 50% reduzieren, weil der Radiologe in den Aufnahmen Markierungen erhält, die ihm die Tumore anzeigen. Damit werden pro Tag zwei zusätzliche Befunde möglich.

### Kapital

Kapitalbedarf	500.000€
Kapital von Investor eingebracht?	ja
HTGF? INVEST? PRESEED? andere?	Förderfähigkeit INVEST bescheinigt

### Markt

Marktvolumen	686.000.000€
Umsatz letzte 2 Jahre	100.000€
Anz. zahlende Kunden bislang	2
Erw. Jahresumsatz in 4 Jahren	2.000.000€
Wettbewerb	Merantix, MeVis Medical Solutions, Icometrix (Belgien), UK Essen, Zebra (Israel), Maxwell (Australien)
Vertriebswege	Westdeutscher Radiologie Verbund, Telekom Healthcare Solution, GE, Philipps, Nexus/Chili
Marketing	Wir werben für unsere Produkte über Businessnetzwerke, Verbände, Blogs und Website, sowie durch zahlreiche

StartersCapital c/o DNC GmbH

www.starterscapital.de hello@starterscapital.de +49 - 621 - 40147611

**PALATINA und StartersCapital haften nicht für die Richtigkeit der hier dargestellten Aussagen.**

	Messe- und Eventbeteiligungen, wie CEBIT, ConHIT, Huawei Connect in Shanghai, Bitkom uva.
--	---

### Leistungserstellung

Arbeit am Vorhaben seit	01.06.2017
Zukünftige Milestones	Zertifizierung der Prostata-Software als Medizinprodukt der Klasse 2a Entwicklung weitere Softwareprodukte für Brust, Lunge usw. ab 2021, Umsetzung eines ZIM Projektes mit der Uniklinik Jena. ULTRAWEAR Förderprojekt mit dem Fraunhofer Institut
angestellte Mitarbeiter	vorhanden

### Controlling

Controlling intern vorhanden?	ja
Ergebnisplanung vorhanden?	ja
Liquiditätsplanung vorhanden?	ja
Kostenblöcke	Siehe Businessplan.
Erwart. Gewinn in 4 Jahren (in Summe)	2.000.000€

### Zusätzliche Informationen

Gründungsmotivation	Wir erleichtern Radiologen die Bekundung. Dabei sparen sie 35 -50% % Ihrer Zeit ein.
Kurzbeschr. des Gründerteams	Wir rechnen mit 7 € per Fall ab. Für Europa liegt die Schätzung bei 500 Mio Befunden. Der Verkauf von Daten an die Pharmaindustrie ist noch nicht eingerechnet.